

Прогрев холодной аудитории экспертов к партнёрству с Siberian Wellness

Под каждый пост — короткие тезисы: что именно сказать. Форматы, рубрики и призывы уже проставлены. Порядок можно двигать под ваш ритм 2–5 постов в неделю.

30 постов 4 недели 8 рубрик Рилс · карусели · тексты · сторис · эфир

↓ Скачать PDF

НЕДЕЛЯ 1 Знакомство и доверие — «свой человек», а не продавец

01
день

● Личное

Текст + фото

Знакомство: кто я и почему пишу про доход для экспертов

- Топ-лидер Siberian Wellness, но начинала как обычный эксперт и не разбиралась в маркетинге
- Блог не про «купи БАД», а про доп. доход для экспертов без смены профессии
- Обещаю честно, без красивых картинок «заработай миллион» — как всё выглядит изнутри
- Кому будет полезно: врачи, нутрициологи, тренеры, косметологи, массажисты, бьюти-мастера

СТА: подпишись, если это про тебя

02
день

● Возражение

Рилс / текст

«Сетевой? Да — и вот почему меня это больше не смущает»

- Называю стереотип вслух: «сетевой = пирамида и впаривание»
- На деле — партнёрство с российским производителем, научный центр, прозрачный маркетинг-план
- Ты и раньше рекомендовал витамины бесплатно — теперь за экспертизу ещё и платят
- Смелая тема = вовлечение

СТА: а как ты относишься к сетевому?

03

день

● История

Карусель

Как я, не разбираясь в маркетинге, вышла на топ-квалификацию

- Не смотрела в сторону бизнеса — просто рекомендовала и помогала клиентам
- Через 3–4 месяца — письмо о новой квалификации и приглашение на производство
- Приехала на офлайн-событие → поняла, что уже на большой квалификации, выиграла поездку в Сербию
- Доход увидела в последнюю очередь — до сих пор удивляюсь

СТА: сохрани, если откликается

04

день

● Боль

Текст

«Работаешь — деньги есть, не работаешь — нет». Знакомо?

- Замкнутый круг: доход = отработанные часы, ни часом больше
- Заболел, отпуск, декрет — доход обнуляется
- Реальный пример: болела полгода — за это время спустила все накопления
- Отдых воспринимается как «минус деньги», расслабиться нельзя

СТА: ставь 🔥, если узнал себя

05

день

● Виральное

Рилс

Рилс: «3 фразы уставшего эксперта»

- «Не помню, когда последний раз была в отпуске»
- «Остывший чай и булочка вместо нормального обеда»
- «Глаза не видят, спина не выдерживает — куда ещё впихнуть клиента?»
- Узнавание → репосты и сохранения

СТА: допиши свою фразу в комменты

06

день

● Польза

Карусель

Где потолок дохода, если зарабатывать только руками

- Простая математика: ставка × часы = потолок, упирается в 24 часа и в тело
- Больше денег = больше смен = меньше жизни и здоровья
- У бьюти и мед-специалистов профболячки приближают потолок
- Вывод: чтобы расти дальше, нужен доход, не завязанный на часы

СТА: а какой потолок у тебя?

07

день

● Вовлечение

Сторис-опрос

Опрос в сторис: что останавливает попробовать доп. доход?

- Варианты: «нет времени» / «это же сетевой» / «я не продажник» / «боюсь за репутацию»
- Собираю реальные возражения аудитории для следующих постов
- Каждый голос = тема для отдельного разбора
- Прошу написать свой вариант в директ

СТА: голосуй + напиши в директ

НЕДЕЛЯ 2

Проблема → решение и доверие к продукту

08

день

● Экспертиза

Текст

Привычные бренды ушли — чем теперь закрывать запросы клиентов?

- После 2022-го iHerb и часть брендов стали недоступны/нестабильны, задержки на таможне
- Эксперту нечем закрывать дефициты, схемы разваливаются
- Собирать по разным маркетплейсам — неудобно и рискованно (подделки)
- Подводка: нужен один производитель с чистыми проверенными составами

СТА: чем закрываешь запросы ты?

09

день

● Доверие

Рилс / карусель

Как я выбираю, что рекомендовать: составы, наука, производство

- Мои критерии как эксперта: состав, научная база, производство
- SW — российский производитель + собственный научный центр и стандарты качества
- 80–90% запросов клиентов закрываю с одного сайта
- Без прямой рекламы — показываю через свою логику выбора

СТА: сохрани чек-лист выбора

10
день

● История команды

Сторителлинг

Екатерина: аллергия, которая мешала работать — и детокс

- Топ-мастер по наращиванию ресниц и тренер; у бьюти-мастеров — аллергия, боли в спине и шее
- Была жуткая аллергия, не дышал нос
- Продукт + детокс-программа → нос задышал
- Появился первый доход от рекомендаций — здоровье и доход без смены профессии

СТА: отправь знакомому бьюти-мастеру

11
день

● Отстройка

Карусель

Почему БАД с маркетплейсов — риск для репутации эксперта

- На маркетплейсах много подделок — с БАД это прямой риск здоровью клиента
- Эксперт рискует репутацией за чужой некачественный товар
- От производителя — гарантия качества, прозрачная партия, сертификаты
- Специалисту важно рекомендовать «от производителя», а не случайный товар

СТА: сталкивался с подделками? расскажи

12
день

● Нативно

Рилс

Рилс: «что в моей аптечке / сумке эксперта»

- Показываю продукты в реальной жизни, а не в витрине
- Что беру с собой, чем пользуюсь сама каждый день
- Доверие через повседневность, без ощущения рекламы
- Лёгкий бытовой тон

СТА: какой продукт показать подробнее?

13
день

● Польза

Текст + инфографика

Один производитель vs схема из 5 источников

- Клиенту: заказ в одном месте, кэшбек и система лояльности, доставка 1–5 дней
- Эксперту: одна схема, один кабинет, всё прозрачно
- Альтернатива: собирать по iHerb + маркетплейсам + разным брендам — долго, дорого, рискованно
- Наглядная инфографика-сравнение

СТА: сохрани сравнение

14

день

● Эфир

Прямой эфир

Прямой эфир / Q&A: продукт и партнёрство без прикрас

- Отвечаю на вопросы, собранные из опроса недели 1
- Говорю о продукте и партнёрстве честно, без прикрас
- Живое общение → доверие и тёплые заявки
- Собираю новые вопросы прямо в эфире

СТА: задай вопрос в директ заранее

НЕДЕЛЯ 3

Возможность, доход и снятие возражений

15

день

● Разбор

Карусель

Как устроен доход эксперта — простыми словами, без «пирамид»

- Вознаграждение — за рекомендации продукта и за квалификации
- Это не «вложи и приведи друзей», а экспертные рекомендации того, что работает
- Прозрачный маркетинг-план и фиксированные условия
- Разрушаем миф о пирамиде на конкретной логике

СТА: задай вопрос про доход в комменты

16

день

● Возражение

Текст

«Зарабатывать на здоровье — некрасиво?»

- Установка прямо из брифа: «на здоровье зарабатывать нехорошо»
- Ты и так рекомендуешь то, что работает — обычно бесплатно
- Оплата идёт за экспертизу и заботу, а не за «впаривание»
- Врачи и нутрициологи всегда советовали витамины — теперь это ещё и доход

СТА: а ты как относишься к этому?

17

день

● История команды

Сторителлинг

Светлана: nail-мастер 20 лет, «100 + 100»

- Nail-мастер с 20-летним опытом, проблемы со спиной, шеей, аллергия
- Попробовала продукт → быстрый результат → начала делиться
- Сейчас: 100 тыс. руками и столько же в Siberian Wellness, пока совмещает
- Отмена записи клиента — уже не стресс, а свобода; «к 50 годам не хочу пилить»

СТА: сохрани, если про тебя

18

день

● Возражение

Текст / рилс

«Что подумают клиенты, если я начну рекомендовать?»

- Страх: «решат, что я на них зарабатываю»
- Ответ: рекомендуешь только то, в чём уверен как специалист
- Это про результат клиента: чистые составы, готовые схемы, один производитель
- Забота и экспертность ≠ впаривание

СТА: было такое? поделись в директ

19

день

● Lifestyle

Рилс

Рилс: «мой день эксперта — до и после»

- Было: с 9 до 9, ухожу — дети спят, прихожу — снова спят
- Стало: работаю из дома, вижу семью, сама выбираю график
- Контраст образа жизни — визуально
- Свобода графика = мечта аудитории

СТА: какой день хочешь ты — до или после?

20

день

● Отстройка

Карусель

iHerb / маркетплейсы vs то, с чем работаю я

- Цены: фиксированные vs скачут по курсу доллара
- Доставка: 1–5 дней vs недели ожидания и задержки на таможне
- Ассортимент: 80–90% с одного сайта vs сборка из разных источников
- Качество: производитель и гарантия vs риск подделок; удобный кабинет эксперта

СТА: сохрани таблицу-сравнение

21

день

● Вовлечение

Сторис-тест

Тест в сторис: «какой ты эксперт?»

- 4 типа из сегментов: помогающий / уставший / с нестабильным доходом / за свободой
- Каждый узнаёт себя в одном из типов
- Мягкая сегментация аудитории
- Результат теста → предложение написать за разбором

СТА: узнай свой тип и напиши мне

22
день

● История команды

Сторителлинг

Анна: врач и мама четверых

- Врач-терапевт, мама 4 детей; в четвёртом декрете чувствовала себя отстранённой, здоровье пошатнулось
- Начала брать продукцию с выгодой для себя
- Нужен был доход, чтобы взять кредит на 7-местный автомобиль для большой семьи
- Совмещает профессию и доход, не выходя из роли мамы

СТА: поделись с мамой-экспертом

23
день

● Ценность

Текст

Бизнес, который переезжает вместе с тобой

- Реальная история: переезд в Казахстан, студию пришлось закрыть — а бизнес с SW остался
- Не привязан к кабинету и городу
- Работает при переезде, в декрете, в отпуске
- Устойчивость = спокойствие за завтрашний день

СТА: важна ли тебе такая устойчивость?

24
день

● Мечта

Рилс / фото

Путешествия и события компании — что это даёт эксперту

- Программы путешествий (например, поездка в Сербию по автопроекту)
- События, производство, сцена, признание
- Обычные люди выходят на большие премии и квалификации
- Эмоция: жизнь, а не только работа

СТА: куда бы поехал ты?

25
день

● Оффер

Карусель

Что входит в моё сопровождение и обучение

- Обучение: курсы, что в инфобизнесе стоят десятки тысяч, здесь бесплатно или за 1–2 тыс.
- Наставник и команда, готовые схемы и протоколы
- Всё пошагово — не «разбирайся сам»
- Ты не остаёшься один на один с задачей

СТА: узнать, как начать

26

день

● Виральное + оффер

Рилс

Рилс: «5 причин выбрать партнёрство, а не бесконечные запуски»

- Без прогревов и марафонов «на износ»
- Без обязательств перед командой и подрядчиками
- Доход стабильнее и не зависит от непрогнозируемого (блокировки, отток аудитории)
- Продукт уже создан — не нужно строить с нуля; за тобой команда, а не толпа конкурентов

СТА: сохрани и покажи тому, кто выгорел на запусках

27

день

● Снятие страха

Текст

С чего начать, если ты только присматриваешься

- Первый шаг ни к чему не обязывает — разговор и разбор твоей ниши
- Не нужно бросать профессию — большинство начинает, совмещая
- Не нужно быть продажником — даю готовую систему и сопровождение
- Убираем «страшно и непонятно»

СТА: напиши «старт» — расскажу про первый шаг

28

день

● До / после

Карусель

Как менялась жизнь экспертов в команде

- Мини-подборка историй: доход / время / здоровье / свобода
- Анна, Екатерина, Светлана — разные ниши, похожий результат
- Финальное соц. доказательство перед оффером
- Посыл: «и у тебя так может»

СТА: чью историю разобрать подробнее?

29

день

● Продажа

Текст + сторис

Открываю консультации: кому и чем могу помочь

- Прямое предложение: разберу твою ситуацию и нишу
- Чётко «для кого это» — по сегментам аудитории
- Ограничение: несколько мест на неделю / дедлайн
- Понятный способ записаться

СТА: занять место на разбор

Почему я делаю это и приглашаю именно тебя

- Я прошла этот путь сама, без красивых обещаний
- Хочу, чтобы у экспертов был выбор и свобода
- Быть примером для детей и реализовать потенциал — это доступно и тебе
- Тёплый призыв: напиши, если откликается

СТА: напиши мне — обсудим твою ситуацию

Как пользоваться: тезисы — это каркас, а не готовый текст. Пиши от себя, своими словами и историями — аудитория считывает живого человека, а не «продающий пост». Один пост = одна мысль + один призыв. Истории Анны, Екатерины и Светланы — с их разрешения и без обещаний гарантированного дохода.